PITCH DECK · CONFIDENTIAL · 2026

Amazonico 3000.

Il mondo del vino, in un solo indirizzo.

Marketplace ibrido B2C + B2B + Club Privilegia + AI Sommelier.

25 etichette · 11 paesi · 8 box gourmet · 13 esperienze esclusive.

TAM	TRAZIONE	MARGINE LORDO	RAISE
€340B	MVP live	42-58%	Seed €1.2M

Generato il 06/11/2026 · amazonico3000.com

01 · IL PROBLEMA

Il mercato del vino è frammentato.

I consumatori finali faticano a navigare oltre 1 milione di etichette: il vino non è democratizzato, l'acquisto è tribale.

I buyer professionali (Ho.Re.Ca, GDO, importatori) ordinano via PDF, email, WhatsApp. Zero automazione, listini disallineati, margini erosi.

I produttori non sanno chi acquista, dove si vende meglio, quale annata sta tirando. Decisioni di vendemmia su intuizione.

L'AI nel settore vino è quasi assente. I tool esistenti sono mappe statiche o quiz. Manca l'esperienza editoriale e personalizzata.

OPPORTUNITÀ

Costruire l'unico marketplace ibrido B2C + B2B con AI nativa, esperienze e community premium — tutto in un solo brand di lusso.

Quattro mondi, un solo indirizzo.

B2C

FoodBox & Vino consumer

Catalogo curato, filtri intelligenti, AI Ricette GPT-5.2, abbonamenti settimanali, AI image generation per ogni etichetta.

B2B

Wine Marketplace pro

Listini dinamici per ruolo (cartone/pallet), AI Sommelier, AI Pricing Engine, AI Forecast Stock, preventivi PDF, approvazione manuale buyer.

EXP

Esperienze & Wine Resort

Tour cantine, vendemmie, masterclass, soggiorni 5★. Booking sticky con date e numero ospiti. Stripe checkout. Cancellazione gratuita.

CLUB

Club Privilegia premium

3 tier (€490·€1490·€4900). Eventi black-tie, viaggi privati, aste ex-cellar, masterclass riservate. Quota annuale ricorrente.

03 · TRAZIONE · MVP LIVE

Numeri reali del prodotto.

25	11	8	13
ETICHETTE IN CATALOGO	PAESI DEL MONDO	FOOD BOX GOURMET	ESPERIENZE PRENOTABILI

UNIT ECONOMICS TARGET Y1

AOV B2C	**€78**	Ordine medio (food + 2 vini)
AOV B2B	**€2.400**	Cartone / pallet medio
Quota Club Privilegia	**€1.290 avg**	Mix 50% Discepolo, 30% Custode, 20% Ambasciatore
LTV B2C 24m	**€480**	5 ordini/anno × 2 anni
CAC obiettivo	**€32**	Mix Meta + SEO + organic
Margine lordo blended	**48%**	Pesato B2C/B2B/Club

Stack production-ready, AI-first.

Frontend

React 19 · Tailwind · shadcn/ui · Vite-grade DX. Mobile-first, PWA-ready, 100% responsive.

Backend

FastAPI · MongoDB · JWT role-based · routes modulari (auth, club, featured…) per scalabilità.

AI Layer

GPT-5.2 (recipes, sommelier, pricing, forecast, lead scoring) + Gemini Nano Banana (immagini bottiglie). Universal Emergent LLM Key.

Trending Engine

Tracking views + cart-adds in tempo reale. Featured products auto-rotanti per ISO settimana. Zero intervento manuale.

Payments

Stripe Checkout (one-time + Club annuale). Webhook idempotente. Stato pagamento sincronizzato lato DB.

Multilingua

5 lingue (IT/EN/DE/FR/ES) auto-detect via geo IP. Translator B2B AI per nuove descrizioni.

05 · REVENUE MODEL

Quattro flussi, una sola piattaforma.

30%

B2C transactional

Food box + vini + esperienze. Margine lordo 38-42%.

45%

B2B wholesale

Cartoni + pallet a buyer verificati. Margine 22-28%, volumi alti, ricorrenza mensile.

15%

Club Privilegia

Quote annuali ricorrenti (€490-€4.900). Margine 65%+. Lock-in elevato.

10%

Esperienze & resort

Commissione 15% su ogni booking. Margine 90%+. Cross-sell forte verso Club.

PROIEZIONE Y3: **€8.4M ARR · 1.250 Club Members · 320 buyer B2B attivi**

Roadmap conservativa con ramping mensile +18%. Break-even atteso a M14 dopo seed €1.2M.

06 · ROADMAP & ASK

Cosa costruiamo nei prossimi 12 mesi.

M1-M3 Aste live Club Privilegia (timer, bid history, escrow). Email Resend approvazioni B2B.

M4-M6 AI Lead Scoring avanzato + Forecast Stock + PDF generator preventivi. CRM pipeline integrato.

M7-M9 Premium B2B (Private Deals, Flash Stock, White Label portal). Sistema referral Club.

M10-M12 Mobile App nativa iOS/Android. Espansione FR/ES/DE. Marketplace produttori (third-party listing).

L'ASK

€1.200.000

Seed round · Valutation pre-money €5.5M

Allocation: 45% growth, 25% AI/tech, 20% inventory & logistics, 10% legal & compliance.

CONTATTO

founders@amazonico3000.com · amazonico3000.com

Disponibili a calls one-to-one e demo live del prodotto.